

Marketing Manager

Regio	Gorichem
Contactpersoon	Lidewij Rombout
Referentienummer	
Vakgebied	Marketing

Hoor jij als Marketing Manager de wensen van de doelgroep?

Werken bij de marktleider

OptiChains is de holding van opticiens en audiciens door heel Nederland. Deze omvatten Hans Anders Opticiens en Hoortoestellen, Het Huis Opticien en Van Boxtel Hoorwinkel. In totaal beschikken zij over circa 500 winkels waarvan er zich ruim driekwart in Nederland bevinden. Daarmee zijn ze de onbetwiste marktleider in Nederland. De overige winkels bevinden zich in België, Luxemburg en Frankrijk. Vanuit het hoofdkantoor in Gorinchem worden succesvolle labels in de markt gezet en de winkels aangestuurd. Op het hoofdkantoor zijn zowel de backoffice, sales als de semi-productie afdeling gesitueerd waar in totaal 150 medewerkers actief zijn.

Zelfstandige rol

Als ondernemende Marketing Manager Hoortoestellen heb je een zelfstandige rol in een dynamisch marketingteam. Je bent binnen de divisie Hans Anders Hoortoestellen verantwoordelijk voor belangrijke strategische marketingvraagstukken. Je hoort naar de wensen van de doelgroep. Daarbij verlies je de commerciële en strategische doelstellingen geen moment uit het oog. Uiteraard ben je verantwoordelijk voor een inspirerende aansturing van je marketingteam. Je krijgt volop de ruimte om nieuwe initiatieven te ontwikkelen en uit te voeren.

Als Marketing Manager zijn dit je taken en verantwoordelijkheden:

- het opstellen van een marketing- en communicatieplan;
- een goede aansturing van externe bureaus;
- volwaardige sparringpartner voor de Marketing Manager Nederland;
- het enthousiasmeren en stimuleren van de afdeling Marketing;
- het aanspreekpunt bij afwezigheid van andere managers;
- periodiek rapporteren aan de Directeur Hans Anders Nederland.

Bruisende innovator!

Voor de functie Marketing Manager Hoortoestellen is Plan B Recruitment op zoek naar een bruisende innovator. Je beschikt over een grote mate van flexibiliteit en organisatiesensitiviteit. Verder voldoe je aan het volgende profiel:

- je beschikt over een afgeronde commerciële HBO opleiding;
- en hebt minimaal 4 jaar ervaring in een coördinerende of leidinggevende marketingfunctie;
- je brengt senioriteit met je mee en hebt ervaring op managementniveau;
- je bent enthousiast, ambitieus en creatief;
- je bezit een hands-on mentaliteit en je bent communicatief op elk niveau;
- ervaring binnen een dienstverlenende instelling in de retail is een pré.

Uitstekende doorgroeimogelijkheden

Onze opdrachtgever biedt een functie waarin innovatie, samenwerking, plezier en resultaat centraal staan. Je werkt in een omgeving met uitstekende doorgroeimogelijkheden en de kans om je in korte tijd te kunnen ontwikkelen. Het betreft een dienstverband voor gemiddeld 38 uur per week en goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden.

Wie is Plan B Recruitment?

Plan B Recruitment is een specialist in Sales&Marketing functies en werkt samen met vele bekende opdrachtgevers in de markt. Door de goede contacten zijn we in staat altijd een passende match te maken voor onze kandidaten en opdrachtgevers. Plan B Recruitment is er op gericht haar kandidaten optimaal de mogelijkheden te geven om zich te oriënteren naar de juiste functie in een passende organisatie. De professionele begeleiding in het proces leidt tot het realiseren van ambities in een nieuwe functie.

Geïnteresseerd in jouw Plan B?

Neem dan telefonisch contact op met Lidewij Rombouts: 073-7511763, of stuur een e-mail naar l.rombout@planbgroep.nl.